[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZVBSr7I9EwxbLDk9DS4sbOPbXAVDOd3n8_sjFgm_lIwnGmjS11bhccqdn5D7PAEDoGKsa4HrQ4vItbtCgwNfmZszD6QkldhqZa4mRN-9Hkcg5C04mHeFjd5YK04B_Og99ABmmMciSUOcv_FP-mSjF2zwKrv6CUX7cCnkdD3wol-Cw&__tn__=*NK-R)

.

بيع الأصناف المعروفة بسعر السوق

واكسب من الأصناف غير المعروفة

.

العميل بيقيم المنيو على أساس الأصناف اللي يعرفها

أما يلاقيك حاطط له كباية شاي مثلا ب ٢٠ جنيه في منيو مطعم . هيتوقع إن كل المنيو سعرها مضاعف

.

ست البيت في السوبر ماركت عارفة سعر الرز برا . فلو لقيته في السوبر ماركت بنفس سعر برا . هتقول لنفسها يبقى اجيب كل حاجتي من السوبر ماركت . ما هي نفس الأسعار . وابقى كسبت الفشخرة

بينما انتا مطوقها في باقي الأصناف !!